

## IL RICATTO DIVENTA FARSA

Pubblichiamo qui di seguito più sotto la comunicazione di MSA relativa al funzionamento del “semplice” listino prezzi di quest’anno.

Potete inoltre rileggere, attraverso il seg. link, il nostro post del 20/09 u.s. “Il Ricatto Continua” :

[http://comitatomontecampione.it/notizieDB/uploads/IL%20RICATTO%20CONTINUA\\_20.09.16.pdf](http://comitatomontecampione.it/notizieDB/uploads/IL%20RICATTO%20CONTINUA_20.09.16.pdf)

Infatti nel listino prezzi avevamo letto che quei residenti che non avessero partecipato alla ricapitalizzazione della MSA, non avrebbero potuto sciare a Montecampione a meno che non avessero sottoscritto uno stagionale a 599 €, cifra che non trova riscontro né nella storia di Montecampione, né nei listini delle stazioni limitrofe equivalenti, come si può vedere dalla tabella che segue :

	Stagionale			Giornaliero		
Località	Adulti	Junior	Senior	Adulti	Junior	Senior
Ponte di Legno	663	<b>gratis</b>	428	42	31	38
Borno	350	<b>gratis</b>	350	28	21	25
Colere	n.d.	n.d.	n.d.	30	18	28
Aprica (Inclusi 5 gg Adamello)	590	<b>gratis</b>	500	38	30	32
Montecampione <b>Residenti</b>	<b>599</b>	<b>550</b>	550	28	20	24
Montecampione <b>residenti in valle</b>	400	<b>gratis</b>	380	28	20	24
Montecampione <b>Azionisti residenti</b>	300	180	300	28	20	24
Monte Pora	469	329	469	32	22	32
Lizzola	340	249	340	28	21	25

- I prezzi dei giornalieri sono relativi alle giornate festive ed all’alta stagione

È risultato chiaro che con quel prezzo dello stagionale nessun residente, non finanziatore di MSA, abbia sottoscritto un solo abbonamento stagionale. Ma c’è ancora di più: i residenti di Montecampione, che da quaranta anni fanno vivere la località e che da quaranta anni sottoscrivono stagionali per tutta la famiglia, **quest’anno vengono pesantemente penalizzati**:

- Un residente della valle per lo stagionale paga 400 € (dubitiamo che ne vengano sottoscritti) contro i **599** dei montecampionesi, perché non hanno sottoscritto nessuna convenzione di lungo periodo : ma loro pensano che aver acquistato un appartamento non sia per un lungo periodo ?

- I figli dei Montecampionesi non sottoscrittori di quote azionarie, ancora nella categoria Junior, pagano 550 €, **mentre gli junior residenti in valle sciano gratis su tutte le stazioni del comprensorio camuno**, sul presupposto che il comune versi 1 € (sì, un euro) a cui si va ad aggiungere un altro euro del BIM. **Ed allora perché i comuni di Artogne e Pian Camuno non hanno inserito anche i nostri Junior?**
- Ed il Consorzio ? **Cosa ha fatto per difendere i sacrosanti diritti di chi per 40 anni ha mantenuto in vita quegli impianti con la sottoscrizione degli stagionali ? Assolutamente nulla**, anzi, ha fortemente promosso la sottoscrizione di quote azionarie, ma non ha mosso un dito per far ottenere a noi Montecampionesi gli stessi diritti dei Camuni; e dire che il comune di Artogne, dopo averci negato il riconoscimento di frazione, ha oggi creato una “commissione Frazioni” e, guarda caso, per la frazione di Montecampione ha nominato due Montecampionesi, i sigg. *Armando Badalini* residente in via Plan di Montecampione (Val Grande) ed *Alessandro Badalini*, residente ad Arese in viale Varzi !!!

## Ed ecco la farsa (pubblicato su FB da MSA):

-----  
29 novembre alle ore 10:19 ·

*LISTINI PREZZI Istruzioni per l'uso.... occhio testo un pochino lungo... 😊*

*Buongiorno a tutti.*

*Abbiamo notato che si è aperta una bella discussione sul tema dei prezzi degli stagionali e degli Ski pass giornalieri. Vi ringraziamo per i preziosi contributi che emergono.*

*Il listino che abbiamo ideato, in questa fase, e' necessariamente articolato. Ci rendiamo conto che, forse, non è di immediata lettura, ma lo spirito di fondo con cui abbiamo costruito le diverse proposte **dimostra che lo stagionale a 599,00 €, e' un prodotto che non verrà mai acquistato. E' ciò che volevamo.***

*Puntiamo molto sul premiare la clientela che vuole fidelizzarsi a Montecampione, nelle formule che meglio preferisce.*

***Infatti, il prezzo di 599,00 € e' proprio per chi non aderisce ad alcuna convenzione di lungo periodo.***

*Ne abbiamo generate diverse e crediamo di avervi dato la possibilità di trovare l'opzione che più risponde alle vostre esigenze.*

*In realtà, l'abbonamento stagionale più costoso, a parte il listino da 599,00 €, è il caso del singolo adulto che acquista la MSA Village CARD. Spende 100 € per la Card e 340,00 € per lo stagionale. Certamente non economico, ma davvero non paragonabile ai 599,00 famigerati. In più se ha nella sua linea parentale (2° grado = nonno - nipote) un nato dopo 30.11.2000 CIOE' .. MICA PROPRIO UN LATTANTE, **grazie anche al buono spesa riconosciuto di 50 €**, in due, si spende un totale di 570 €... 285 € a testa ad abbonamento stagionale...*

*Così poco interessante, dite?*

*Per questo profilo di utente (singolo adulto che scia tanto), però, l'invito è a valutare bene le opportunità che il listino dei singoli ski pass o degli abbonamenti plurigiornalieri consecutivi concedono, in funzione anche dei periodi. Per lui potrebbe essere più opportuno non fare l'abbonamento stagionale, ma acquistare di volta in volta ciò che gli necessita.... diciamo un pay-per-use.*

*Afinché il pay-per-use sia comodo, siamo consapevoli, dobbiamo potenziare la funzionalità di acquisto on line. Ci stiamo lavorando.*

*Gli obiettivi che ci poniamo, sulla scorta del nostro progetto industriale, a tutela degli azionisti e, quindi dei clienti sono principalmente:*

. individuazione tipologica dei clienti che accedono a Montecampione;  
. proposte accattivanti per gruppi già individuabili (Sci club, tesserati FISCI, abitanti locali, villeggianti e azionisti convenzionati, tour operator e altre tipologie di gruppi);  
. grande supporto alle famiglie (bambini e famiglie sono per noi un valore prezioso);  
. grande apertura a chi fa sport organizzato che siano amatori, pro o race nelle varie discipline;  
. generazione del "Sistema Montecampione"... cioè non solo impianti e dintorni, ma anche proposte turistico-ricettive-attrattive coordinate che hanno gli impianti al centro ma danno ricaduta globale (da qui le proposte CARD con il circuito commercianti...);  
. spirito di squadra e di appartenenza (chiedere al SINDACATO e allo staff che stiamo ricomponendo che sta già dando il 100%)  
. no, no, no politica di .....prezzo basso = più incasso!;  
. si, si, si politica di ..... prezzo adeguato + "sistema Montecampione" strutturato = a.... Montecampione si sta bene e vorrei esserci nato!!;  
. ....e... tutti vissero felici e contenti :):).  
...OPS, quest'ultima forse l'abbiamo sparata un pò presto, ma... sogno è sogno e costa ZERO!

Noi ci crediamo!

Grazie da tutto lo Staff

-----

Quando i signori amministratori di MSA si sono accorti che il loro piano non poteva funzionare, ecco che fanno nascere una "nuova idea", LA CARTA "MSA VILLAGE CARD" così, **tanto per scucire ai Montecampionesi altri 100 €**, senza però tener conto che i Montecampionesi fanno già parte, con tutti i diritti connessi, e con le spese connesse, al Consorzio Montecampione ! Ma allora a quanti club dovremmo far parte e quanti club dovremmo pagare per poter sciare su quelle piste che, con i nostri soldi, abbiamo finanziato per più di quaranta anni ?

Sarebbe opportuno che questi signori amministratori di MSA avessero più rispetto delle libertà e dei diritti dei Montecampionesi, se veramente sono amanti di Montecampione e se hanno vere idee di rilancio con seri programmi di Marketing !!!

**Ma il rilancio non si fa con lo smantellamento degli impianti (vedi Beccherie) !!!**

Dobbiamo anche ricordare a questi signori che lo scorso anno, con una politica completamente diversa, MSA aveva sottoscritto al 1° dicembre ben 1.100 stagionali che significano 1.100 persone che settimanalmente frequentano Montecampione, **e non soltanto i campi da sci !!!**

07.12.2016



[www.comitatomontecampione.it](http://www.comitatomontecampione.it)